महाराणा प्रताप महाविद्यालय
19-12-24
ग्रन्थालय
जंगल धूसड़, गोरखपुर

PSY 201

B.A. IIIrd SEMESTER EXAMINATION, 2024-25

PSYCHOLOGY

(Psychology of Social Behaviour)

AFFIX PRESCRIBED RUBBER STAMP

Date (तिथि) : ____________________

Paper ID
(To be filled in the OMR Sheet)

1071

अनुक्रमांक (अंकों में) :
Roll No. (In Figures) : | | | | | | | | | | | | | | | |

अनुक्रमांक (शब्दों में) : ________________________________

Roll No. (In Words) : ________________________________

Time : 1:30 Hrs.
समय : 1:30 घण्टे

Max. Marks : 75
अधिकतम अंक : 75

नोट : पुस्तिका में 50 प्रश्न दिये गये हैं, सभी प्रश्न करने होंगे। प्रत्येक प्रश्न 1.5 अंक का होगा।

Important Instructions :

1. The candidate will write his/her Roll Number only at the places provided for, i.e. on the cover page and on the OMR answer sheet at the end and nowhere else.

2. Immediately on receipt of the question booklet, the candidate should check up the booklet and ensure that it contains all the pages and that no question is missing. If the candidate finds any discrepancy in the question booklet, he/she should report the invigilator within 10 minutes of the issue of this booklet and a fresh question booklet without any discrepancy be obtained.

महत्वपूर्ण निर्देश :

1. अभ्यर्थी अपने अनुक्रमांक केवल उन्हीं स्थानों पर लिखेंगे जो इसके लिए दिये गये हैं, अर्थात् प्रश्न पुस्तिका के मुख्य पृष्ठ तथा साथ दिये गये ओ०एम०आर० उत्तर पत्र पर, तथा अन्यत्र कहीं नहीं लिखेंगे।

2. प्रश्न पुस्तिका मिलते ही अभ्यर्थी को जाँच करके सुनिश्चित कर लेना चाहिए कि इस पुस्तिका में पूरे पृष्ठ हैं और कोई प्रश्न छूटा तो नहीं है। यदि कोई विसंगति है तो प्रश्न पुस्तिका मिलने के 10 मिनट के भीतर ही कक्ष परिप्रेक्षक को सूचित करना चाहिए और बिना त्रुटि की दूसरी प्रश्न पुस्तिका प्राप्त कर लेना चाहिए।

1. Person perception primarily focuses on :

(A) Understanding social schemes

(B) Formation of attitudes

(C) Formation of impressions about others

(D) Understanding self-concept

1. व्यक्ति प्रत्यक्षीकरण मुख्यतः केन्द्रित हैं :

(A) सामाजिक मनोबन्धों को समझने पर

(B) अभिवृत्तियों के निर्माण पर

(C) दूसरों की छवि निर्माण पर

(D) आत्म सम्प्रत्यय को समझने पर

2. Which of the following refers to the affective component of an attitude ?

(A) Beliefs and ideas about the attitude object

(B) Feelings towards the attitude object

(C) Actions towards the attitude object

(D) All of the above

2. निम्नलिखित में से कौन अभिवृत्ति के भावनात्मक अवयव को सन्दर्भित करता है ?

(A) अभिवृत्ति के विषय वस्तु के बारे में विश्वास एवं विचार

(B) अभिवृत्ति के विषय वस्तु के प्रति भाव

(C) अभिवृत्ति के विषय वस्तु की प्रतिक्रिया

(D) उपरोक्त सभी

3. Interpersonal attraction is influenced by :

(A) Physical attractiveness

(B) Similarity

(C) Proximity

(D) All of the above

3. अन्तर्वैयक्तिक आकर्षण प्रभावित होता है :

(A) शारीरिक आकर्षकता से

(B) समानता से

(C) निकटता से

(D) उपरोक्त सभी से

4. According to the frustration – aggression hypothesis, aggression is :
(A) Learned through social observation
(B) The result of accumulated frustration
(C) A natural instinct
(D) A function of cultural influence

4. कुण्ठा–आक्रामकता परिकल्पना के अनुसार, आक्रामकता है :
(A) सामाजिक प्रेक्षण के द्वारा सीखा हुआ व्यवहार
(B) संचित कुण्ठा का परिणाम
(C) एक प्राकृतिक मूल प्रवृत्ति
(D) सांस्कृतिक प्रभाव का एक परिणाम

5. The foot-in the-door technique is based on the idea that :
(A) Small initial commitments lead to larger behaviour changes
(B) Persuasion in most effective when there is a single large request
(C) People resist agreeing to multiple requests
(D) People can be persuaded only through logical arguments

5. उंगली–पकड़कर–हाथ–पकड़ने की तकनीक, इस विचार पर आधारित है कि :
(A) प्राथमिक छोटी प्रतिबद्धतायें, बड़े व्यवहार परिवर्तन करा सकती हैं
(B) अनुनयन तब ज्यादा प्रभावशाली हो जाता है जब एक बड़ी माँग हो
(C) बार–बार अनुरोध करने पर लोग माँग का प्रतिरोध करते है
(D) लोगों को सिर्फ तार्किक आधार पर अनुनयित किया जा सकता है

6. A stereotype is :
(A) An evaluative response toward a specific person
(B) A generalized belief about a group of people
(C) An individual's personal self-image
(D) An emotional response to external stimuli

6. एक रूढ़ियुक्ति है :
(A) एक विशिष्ट व्यक्ति के प्रति एक मूल्यांकित प्रतिक्रिया
(B) लोगों के एक समूह के बारे में एक सामान्यीकृत व्यवहार
(C) एक व्यक्ति की वैयक्तिक स्व–छवि
(D) बाह्य उद्दीपक के प्रति एक सांवेगिक प्रतिक्रिया

7. An attitude is generally defined as :

(A) A temporary response to a specific situation

(B) A relatively permanent evaluation of people, objects or ideas

(C) A reaction that changes based on external influences

(D) An automatic behaviour in social situations

7. एक अभिवृत्ति को परिभाषित किया जाता है :

(A) एक विशिष्ट परिस्थिति के प्रति एक क्षणिक प्रतिक्रिया

(B) लोगों, वस्तुओं या विचारों का एक सापेक्षिक स्थायी मूल्यांकन

(C) एक प्रतिक्रिया जो बाह्य प्रभावों से परिवर्तित होती है

(D) सामाजिक परिस्थितियों में एक स्वचालित व्यवहार

8. Which concept describes the tendency to blame individuals for negative outcomes rather than considering situational factors ?

(A) Social facilitation

(B) Deindividuation

(C) Fundamental Attribution error

(D) Cognitive Dissonance

8. कौन सी अवधारणा परिस्थिति–जन्य कारकों पर विचार करने के बजाय नकारात्मक परिणामों के लिए व्यक्तियों को दोषी ठहराने की प्रवृत्ति का वर्णन करती है ?

(A) सामाजिक सौंदर्य

(B) निर्वैयक्तीकरण

(C) मौलिक गुणारोपण त्रुटी

(D) संज्ञानात्मक विसन्नादिता

9. What is altruism ?

(A) Behaviour that is self-serving and increaser one's social status

(B) Behaviour that benefits others without expecting anything in return

(C) Behaviour that involves coercing others to help

(D) Behaviour that ensures safety for one's in group

9. परोपकारिता क्या है ?

(A) ऐसा व्यवहार जो स्वयं की सेवा के लिए हो और व्यक्ति की सामाजिक स्थिति बढ़ाता हो

(B) ऐसा व्यवहार जो बदले में कुछ भी अपेक्षा किए बिना दूसरों को लाभ पहुँचाता है

(C) ऐसा व्यवहार जिसमें दूसरों को मदद करने के लिए मजबूर करना शामिल हो

(D) ऐसा व्यवहार जो समूह में किसी के लिए सुरक्षा सुनिश्चित करता है

10. The "mere exposure effect" suggests that :

(A) Familiarity with someone decrease attraction

(B) Repeated exposure to someones increases liking

(C) Proximity has no effect on attraction

(D) Physical attraction is independent of exposure

10. "मात्र प्रदर्शन प्रभाव" कहता है कि :

(A) किसी से परिचितता आकर्षण को कम करता है

(B) किसी से बार–बार मिलना उसके लिए पसंदगी को बढ़ा देता है

(C) निकटता का आकर्षकता पर कोई प्रभाव नहीं है

(D) शारीरिक आकर्षकता प्रदर्शन से पृथक है

11. Which theory suggests that people change their attitudes to reduce discomfort from inconsistent beliefs ?

(A) Cognitive Dissonance Theory

(B) Social Learning Theory

(C) Classical Conditioning Theory

(D) Reinforcement Theory

11. कौन सा सिद्धान्त बताता है कि लोग असंगत विश्वासों से असुविधा को कम करने के लिए अपना दृष्टिकोण बदलते हैं ?

(A) संज्ञानात्मक विसन्नादिता सिद्धान्त

(B) सामाजिक अधिगम सिद्धान्त

(C) शास्त्रीय अनुबन्धन सिद्धान्त

(D) पुनर्बलन सिद्धान्त

12. According to Bernard Weiner, which of the following is <u>NOT</u> one of the three dimensions of causality ?

(A) Locus of control

(B) Stability

(C) Controllability

(D) Reciprocity

12. बर्नार्ड वाइनर के अनुसार, निम्नलिखित में से कौन एक कारणता के तीन विमाओं में से <u>नहीं</u> है ?

(A) नियन्त्रण का केन्द्र

(B) स्थायित्व

(C) नियन्त्रणशीलता

(D) पारस्परिकता

13. Harold Kelley's Covariation model focuses on which of the following factors for causal attribution ?

(A) Consistency, Distinctiveness and Consensus

(B) Attitude, Behaviour and Cognition

(C) Sympathy, Empathy and Apathy

(D) Reinforcement, Punishment and imitation

13. हेराल्ड केली का सहपरिवर्तन मॉडल निम्नलिखित में से कारणात्मक गुणारोपण के किन कारकों पर केन्द्रित है ?

(A) निरन्तरता, विभेदनशीलता और सहमति

(B) अभिवृत्ति, व्यवहार और संज्ञान

(C) सहानुभूति, परानुभूति और उदासीनता

(D) पुनर्बलन, दण्ड एवं अनुकरण

14. Which of the following best definer a schema in social cognition ?

(A) A framework that organizes and interprets information

(B) A theory that explains human aggression

(C) An innate response to social stimuli

(D) An attitude that resists change

14. निम्नलिखित में से कौन सामाजिक संज्ञान में एक मनोबन्ध को परिभाषित करता है ?

(A) एक ऐसा ढ़ाँचा जो सूचना को संगठित और उसकी व्याख्या करता है

(B) एक सिद्धान्त जो मानवीय आक्रामकता की व्याख्या करता है

(C) सामाजिक उद्दीपक के प्रति एक जन्मजात प्रतिक्रिया

(D) एक अभिवृत्ति जो परिवर्तन का प्रतिरोध करती है

15. De-individuation refers to :

(A) Stronger personal identity in groups

(B) Loss of self-awareness (identity) in groups

(C) Increase in personal responsibility

(D) Decrease in group cohesion

15. निर्वैयक्तिकरण का अर्थ है :

(A) समूहों में मजबूत वैयक्तिक पहचान

(B) समूह में आत्म अवगाहन (पहचान) की कमी

(C) वैयक्तिक जिम्मेदारी में वृद्धि

(D) समूह समंजन में कमी

16. Which concept explains improved performance on tasks in the presence of others ?

(A) Social loafing

(B) Social facilitation

(C) Conformity

(D) De-individuation

17. Social loafing occurs when individuals :

(A) Work harder in group settings

(B) Work less hard in group settings

(C) Always lead group activities

(D) Seek recognition in group settings

18. Which term describes the change in behaviour due to real or imagined social pressure ?

(A) Conformity

(B) Compliance

(C) Social facilitation

(D) Attribution

16. निम्न में से कौन सा सम्प्रत्यय लोगों की उपस्थिति में कार्य प्रदर्शन पर सुधार की व्याख्या करता है ?

(A) सामाजिक श्रमावन्यन

(B) सामाजिक सौंदर्य

(C) समरूपता

(D) निर्वैयक्तिकरण

17. सामाजिक श्रमावन्यन तब घटित होता है जब लोग :

(A) सामूहिक परिस्थिति में अधिक मेहनत से काम करते है

(B) सामूहिक परिस्थिति में कम मेहनत से काम करते हैं

(C) सदैव सामूहिक क्रियाओं का प्रतिनिधित्व करते हैं

(D) सामूहिक परिस्थिति में पहचान ढूँढते हैं

18. निम्न में से कौन सा शब्द लोगों की वास्तविक या कल्पित सामाजिक दबाव में व्यवहार में हुये परिवर्तन को परिभाषित करता है ?

(A) अनुरूपता

(B) अनुपालन

(C) सामाजिक सौंदर्य

(D) गुणारोपण

19. The Bystander effect refers to :

(A) Decrease in helping behaviour in the presence of others

(B) Increase in helping behaviour in the presence of others

(C) Personal inclination to help in emergencies

(D) None of the above

19. दर्शक प्रभाव संदर्भित करता है :

(A) दूसरे लोगों की उपस्थिति में सहायता परक व्यवहार में घटित कमी को

(B) दूसरे लोगों की उपस्थिति में सहायता परक व्यवहार में घटित बढ़ोत्तरी को

(C) आपातकाल में मदद करने के वैयक्तिक झुकाव को

(D) उपरोक्त में से कोई नहीं

20. The classic experiment on conformity by Soloman Asch demonstrated that :

(A) People are unlikely to conform in groups

(B) Conformity Decreases with group size

(C) People often conform to group pressure even if they disagree privately

(D) Group size does not affect conformity

20. समरूपता पर सोलोमन ऐश का शास्त्रीय प्रयोग दर्शाता है कि :

(A) लोग समूहों में अनुरूपता नहीं प्रदर्शित करना चाहते

(B) समूह के आकार के साथ अनुरूपता घटती है

(C) लोग समूह दबाव के प्रति अनुरूपता प्रदर्शित करते है भले ही वे वैयक्तिक रूप से असहमत हो

(D) समूह के आकार का अनुरूपता पर प्रभाव नहीं पड़ता

21. Sheriff's auto kinetic effect experiment demonstrated that :

(A) People change their judgments to conform with group norms in ambiguous situation

(B) Conformity is only present in clear situations

(C) Conformity does not occur when individuals have prior knowledge

(D) Social influences are weaker in experimental settings

21. शेरिफ का स्वगतिक प्रभाव पर किया गया प्रयोग दर्शाता है :

(A) अस्पष्ट परिस्थितियों में लोग अपना निर्णय बदलकर सामूहिक मानक की समरूपता करते हैं

(B) स्पष्ट परिस्थितियों में ही समरूपता घटित होती है

(C) लोगों को यदि पूर्व जानकारी होती है तो अनुरूपता नहीं घटित होती है

(D) प्रयोगात्मक परिस्थितियों में सामाजिक प्रभाव कमजोर होता है

22. Which theory suggests that people develop attitudes by observing their own behaviour and concluding what attitudes must have caused it ?

(A) Cognitive dissonance theory

(B) Self-perception theory

(C) Social learning theory

(D) Elaboration likelihood model

22. कौन सा सिद्धान्त यह बताता है कि लोग अपने व्यवहारों का प्रेक्षण कर और यह निष्कर्ष निकालकर कि किस वजह से यह व्यवहार घटित हुआ अभिवृत्तियों का निर्माण करते हैं ?

(A) संज्ञानात्मक विसन्नादिता सिद्धान्त

(B) आत्म–प्रत्यक्षण सिद्धान्त

(C) सामाजिक अधिगम सिद्धान्त

(D) विस्तृत सम्मान्यता प्रतिरूप

23. According to social learning theory, attitude are often a acquired through :

(A) Cognitive restructuring

(B) Behavioural modification

(C) Observing others

(D) Internal reflection

23. सामाजिक अधिगम सिद्धान्त के अनुसार अभिवृत्तियों का प्रायः निर्माण होता है :

(A) संज्ञानात्मक पुनर्संरचना द्वारा

(B) व्यावहारिक परिशोधन द्वारा

(C) अन्य लोगों का प्रेक्षण कर

(D) आन्तरिक प्रतिबिम्बन द्वारा

24. Which of the following factors might decrease helping behaviour due to personal constraints ?

(A) The helper's positive mood

(B) A high cost of helping

(C) A low numbers of bystanders

(D) Familiarity with the person in need

24. निम्न में से कौन सा कारक सहायता परक व्यवहार को व्यक्तिगत बाधाओं के कारण कम कर सकता है ?

(A) सहायता करने वाले की सकारात्मक मनोदशा

(B) सहायता करने की उच्च कीमत

(C) दर्शकों की क्रम संख्या

(D) जिसे आवश्यकता है उससे परिचितता

25. Which psychological theory suggests that prejudice arises from competition between groups for limited resources ?

(A) Social identity theory

(B) Realistic conflict theory

(C) Cognitive Dissonance theory

(D) Social Learning theory

25. कौन सा मनोवैज्ञानिक सिद्धान्त बताता है कि पूर्वाग्रह, समूहों में सीमित संसाधनों के लिए प्रतियोगिता की वजह से उत्पन्न होता है ?

(A) सामाजिक पहचान सिद्धान्त

(B) वास्तविक संघर्ष सिद्धान्त

(C) संज्ञानात्मक विसन्नादिता सिद्धान्त

(D) सामाजिक अधिगम सिद्धान्त

26. Which of the following is a core idea of the social learning theory of aggression, as proposed by Albert Bandura ?

(A) Aggression is a biological impulse

(B) Aggression is learned by observing others and imitating their behaviour

(C) Aggression is result of frustration

(D) Aggression occurs only in response to immediate physical threats

26. निम्नलिखित में से कौन सा विचार अल्बर्ट बैण्डूरा द्वारा प्रतिपादित आक्रामकता के सामाजिक अधिगम सिद्धान्त का केन्द्रीय विचार है ?

(A) आक्रामकता एक जैविक आवेग है

(B) आक्रामकता अन्यों का प्रेक्षण एवं उनके व्यवहारों का अनुकरण कर सीखी जाती है

(C) आक्रामकता कुण्ठा का परिणाम है

(D) आक्रामकता शारीरिक खतरों की प्रतिक्रिया में ही घटित होती है

27. The diffusion of responsibility occurs when :

(A) Bystanders assume others will take action

(B) People feel an individual obligation to help

(C) There is a reward for helping

(D) There are clear instructions on what to do

27. उत्तरदायित्व का विसरण हो जाता है जब :

(A) दर्शक यह कल्पना कर लेते है कि अन्य लोग क्रिया करेंगे

(B) लोग मदद करने का व्यक्तिगत उत्तरदायित्व महसूस करते हैं

(C) मदद करने पर एक पुरस्कार निर्धारित होता है

(D) जब स्पष्ट निर्देश हो कि क्या करना है

28. The "just – world - hypothesis" suggests that people may hesitate to help because :

(A) They believe the victim is to blame for their own plight

(B) Helping others leads to social rewards

(C) The world is inherently chaotic

(D) Personal responsibility is divided

28. "न्यायपूर्ण–संसार–परिकल्पना" बताती है कि, लोग मदद करने से सकुचाते हैं क्योंकि :

(A) वे विश्वास करते हैं कि पीड़ित अपनी दशा के लिए स्वयं जिम्मेदार है

(B) दूसरों की मदद करने से सामाजिक पुरस्कार मिलते हैं

(C) संसार स्वभाविक रूप से आराजक है

(D) व्यवैयक्तिक उत्तरदायित्व विभाजित है

29. Which of the following attitude measurement tool asks participants to place their preference on a bipolar scale ?

(A) Likert scale

(B) Thurston scale

(C) Semantic differential scale

(D) Guttman scale

29. अभिवृत्ति मापनियों में से कौन सी मापनी प्रतिभागियों को अपनी वरियताओं को द्विध्रुवीय शब्दों के बीच इंगित करने की सुविधा देती है ?

(A) लिकर्ट मापनी

(B) थर्स्टन मापनी

(C) शब्दार्थ विभेदक मापनी

(D) गटमैन मापनी

30. The instinct theory of aggression, Proposed by Sigmund Freud, suggests that :

(A) Aggression is learned through observation

(B) Aggression is an innate and inevitable drive

(C) Aggression is a result of frustration

(D) Aggression is a product of social norms

30. आक्रामकता का मूलप्रवृत्ति सिद्धान्त जिसे सिग्मण्ड फ्रायड ने प्रतिपादित किया, बताता है कि :

(A) आक्रामकता प्रेक्षण के द्वारा सीखी जाती है

(B) आक्रामकता एक जन्मजात एवं अनिवार्य प्रणोद है

(C) आक्रामकता कुण्ठा की उपज है

(D) आक्रामकता सामाजिक मानकों का उत्पाद है

31. According to Lorenz's Ethological Theory of Aggression, human aggression is:

(A) A learned behavior reinforcement

(B) A biological instinct that has evalued over time

(C) A result of unresolved psychological conflicts

(D) A consequence of social norms and expectations

31. लारेन्ज के आचारशास्त्रीय सिद्धान्त के अनुसार, आक्रामकता है :

(A) एक अधिगृमित व्यवहार का पुनर्बलन

(B) एक जैविक मूलप्रवृत्ति जो समय के सापेक्ष विकसित हुआ

(C) अनसुलझे मनोवैज्ञानिक संघर्षों का परिणाम

(D) सामाजिक मानकों एवं प्रत्याशाओं का परिणाम

32. What is group cohesiveness ?

(A) The level of attraction members feel toward one another and their willingness to remain in the group

(B) The degree to which each member competes against others

(C) The level of conflict within the group

(D) The similarity of member's backgrounds

32. समूह संशक्तिशीलता क्या है ?

(A) समूह के सदस्यों का एक दूसरे के प्रति आकर्षण का स्तर, और समूह से जुड़े रहने की इच्छा

(B) समूह के प्रत्येक सदस्यों का एक दूसरे के साथ प्रतियोगिता का स्तर

(C) समूह के अन्दर संघर्ष का स्तर

(D) समूह के सदस्यों की पृष्ठभूमि की समता

33. Which effect states that people are more likely to form an impression based on information received at the end of an interaction ?

(A) Primacy effect

(B) Recency effect

(C) Halo effect

(D) Fundamental attribution error

33. कौन सा प्रभाव यह बताता है कि एक अन्तर्क्रिया के अन्त में प्राप्त सूचनाओं के आधार पर लोगों द्वारा अधिकतर छवि निर्माण किया जाता है ?

(A) प्राथमिकता प्रभाव

(B) नवीनता प्रभाव

(C) हेलो प्रभाव

(D) मौलिक गुणारोपण त्रुटि

34. Which of the following best describes "Norms" :

(A) Formal rules enforced by external authorities

(B) Unspoken or informal rules that guide behaviour in a group

(C) Legal guidelines that govern group actions

(D) Individual goals that each member sets for themselves

35. What is the term for the cognitive bias where negative traits are given more weight in impression formation than positive traits ?

(A) Negativity bias

(B) Recency effect

(C) Primacy effect

(D) Attribution error

36. The process during which we interpret, analyze, remember and use infarmation about the social world is known as -

(A) Encoding

(B) Automatic processing

(C) Social cognition

(D) Cognitive load

34. निम्न में से "मानकों" को कौन सबसे बेहतर ढंग से परिभाषित करता है :

(A) बाह्य प्रशासकों द्वारा थोपे गये औपचारिक नियम

(B) बिना लिखे गये, बोले गये, अनौपचारिक नियम जो किसी समूह में व्यवहार को निर्धारित करते हो

(C) कानूनी दिशानिर्देश जो व्यवहार को शासित करते हैं

(D) व्यक्तिगत लक्ष्य जो प्रत्येक व्यक्ति अपने लिए निर्धारित करता है

35. उस संज्ञानात्मक अभिनति को क्या कहते है जिसमें छवि निर्माण के समय सकारात्मक शीलगुणों की तुलना में नकारात्मक शीलगुणों को ज्यादा भार (महत्व) दिया जाता है ?

(A) नकारात्मकता अभिनति

(B) नवीनता प्रभाव

(C) प्राथमिकता प्रभाव

(D) गुणारोपण त्रुटि

36. जिस प्रक्रम द्वारा हम सामाजिक संसार के सूचनाओं की व्याख्या विश्लेषण व उपयोग करते हैं, को कहते हैं –

(A) कूट संकेतन

(B) स्वचालित प्रक्रम

(C) सामाजिक संज्ञान

(D) संज्ञानात्मक भार

37. The term 'similarity' in the context of interpersonal attraction refers to :

(A) Physical proximity

(B) Competitive behaviour

(C) Shared personal interests, values and attitudes

(D) Reciprocity

38. The "confirmation bias" in schematic processing refers to :

(A) Ignoring new information

(B) Seeking information that confirms our existing beliefs

(C) Randomly selecting information to remember

(D) Forgetting any contradictory information

39. The concept of "Kin selection" suggests that people are more likely to help others who are -

(A) Strangers

(B) Acquaintances

(C) related to them genetically

(D) Competitors

37. अन्तर्वैयक्तिक आकर्षण के सन्दर्भ में 'समानता' शब्द का अर्थ है :

(A) शारीरिक निकटता

(B) प्रतियोगी व्यवहार

(C) समान व्यक्तिगत रूचियाँ, मूल्य एवं अभिवृत्तियाँ

(D) पारस्परिकता

38. मनोबन्धात्मक प्रक्रमण में "पुष्टि पूर्वाग्रह" का अर्थ है :

(A) नयी सूचनाओं को अनदेखा करना

(B) ऐसी सूचनाओं को ढूंढना जिससे हमारे विश्वास की पुष्टि हो सके

(C) सूचनाओं को यादृच्छिक रूप से चयन कर याद करना

(D) परस्पर विरोधी सूचनाओं को विस्तृत करना

39. "नृजाति चयन" का सम्प्रत्यय बताता है कि लोग ज्यादातर उन्हीं लोगों की मदद करते है जो –

(A) अजनबी हों

(B) पहचान के हों

(C) उनसे आनुवांशिक रूप से सम्बन्धित लोगों की

(D) प्रतियोगियों की

40. In what way does culture influence pro-social behaviour ?

(A) All cultures emphasize pro-social behaviour equally

(B) Collectivist culture tend to promote more pro-social behaviour than individualist cultures

(C) Individualist cultures promote pro-social behaviour more than collectivist culture

(D) Culture has no impact on pro-social behaviour

40. संस्कृति किस रूप में समाजोपयोगी व्यवहार को प्रभावित करता है ?

(A) प्रत्येक संस्कृति समाजोपयोगी व्यवहार को प्रमुखता देते है

(B) सामूहिक संस्कृति समाजोपयोगी व्यवहार को प्रोत्साहित करती है जबकि वैयक्तिक संस्कृति नहीं करती

(C) वैयक्तिक संस्कृति, सामूहिक संस्कृति की तुलना में ज्यादा समाजोपयोगी व्यवहार को प्रोत्साहित करती है

(D) संस्कृतियों का समाजोपयोगी व्यवहार पर कोई प्रभाव नहीं पड़ता है

41. Which of the following is an example of discrimination ?

(A) Firing an employee for being part of a particular religion

(B) Giving a compliment that perpetuates stereotypes

(C) Both (A) and (B)

(D) Neither (A) nor (B)

41. निम्नलिखित में से कौन विभेदन का उदाहरण है ?

(A) एक कर्मचारी को किसी धर्म विशेष का होने की वजह से नौकरी से निकाल देना

(B) एक ऐसा सम्पूरक देना जो एक रूढ़ि को बढ़ावा देता हो

(C) (A) एवं (B) दोनों

(D) न ही (A) न ही (B)

42. In Anderson's theory, what does the term "weighting" refer to ?

(A) The process of determining the importance of different attributes in forming an impression

(B) The act of summarizing multiple traits into a single judgment

(C) The ability to remember details about individuals

(D) The tendency to focus on negative attributs over positive ones

42. ऐण्डरसन के सिद्धान्त में "भार देना" (भारित करना) संदर्भित है ?

(A) छवि निर्माण में विभिन्न गुणों को महत्व देने की प्रक्रिया

(B) बहुल विशेषताओं का एक निर्णयन में सारांश बनाना

(C) व्यक्तियों के विवरणों को याद करने की योग्यता

(D) सकारात्मक गुणों की तुलना में नकारात्मक गुणों पर ध्यान केन्द्रित करने की प्रवृत्ति

43. What does the term "Cognitive miser" refer to ?

(A) A person who is skilled at making complex decisions

(B) The tendency to conserve cognitive resources by using simple heuristics

(C) An individual who hoard information for personal gain

(D) A term used to describe a highly analytical thinker

43. 'संज्ञानात्मक कंजूस' का क्या अर्थ है ?

(A) एक व्यक्ति जो जटिल निर्णय लेने का कौशल रखता हो

(B) संज्ञानात्मक संसाधनों को बचाकर मानसिक लघुपथों को प्रयोग करने की प्रवृत्ति

(C) एक व्यक्ति जो व्यक्तिगत लाभ के लिए सूचनाओं को इकट्ठा करता हो

(D) एक उच्च स्तरीय विश्लेषक के लिए दिया गया शब्द

44. What does the term "groupthink" refer to ?

(A) The process of developing individual opinions

(B) The tendency for group members to conform to a consensus without critical evaluation

(C) The practice of brainstorming in teams

(D) The collective decision making process in democratic groups

44. "समूह सोच" शब्द का क्या अर्थ है ?

(A) वैयक्तिक मतों को विकसित करने का प्रक्रम

(B) समूह के लोगों द्वारा एक सहमति पर बिना तार्किक विश्लेषण के पहुँचने की प्रवृत्ति

(C) समूह में ब्रेनस्टार्मिंग का अभ्यास

(D) प्रजातन्त्रात्मक समूह में सामूहिक निर्णयन की प्रक्रिया

45. In group dynamics, what does the term "role conflict" refer to ?

(A) A disagreement among group members

(B) When a person struggles to meet the expectations of multiple roles

(C) The competition between roles in a group

(D) The alignment of personal goals with group objectives

45. समूह गतिकी में "भूमिका संघर्ष" का क्या अर्थ है ?

(A) समूह के सदस्यों के मध्य असहमति

(B) जब एक व्यक्ति विभिन्न भूमिकाओं की प्रत्याशाओं को पूर्ण करने में संघर्ष कर रहा हो

(C) एक समूह में भूमिकाओं के मध्य द्वन्द

(D) समूह में उद्देश्यों के साथ अपने लक्ष्यों को मिलाना

46. In group dynamics, what is "status differentiation" ?
(A) The equal distribution of power among group members
(B) The division of roles based on individual preferences
(C) The unequal distribution of power and prestige within a group
(D) The tendency for all members to have the same status

46. समूह गतिकी में "संस्थिति विभेद" क्या है ?
(A) समूह के सदस्यों के मध्य शक्ति का समान वितरण
(B) वैयक्तिक वरीयताओं के आधार पर भूमिकाओं का बटवारा
(C) समूह में शक्ति व सम्मान का असमान वितरण
(D) समूह के सभी सदस्यों की समान स्तर रखने की प्रवृत्ति

47. Which of the following is NOT a characteristics of a well-constructed attitude scale ?
(A) Clearity of items
(B) High reliability and validity
(C) Ambiguous wording
(D) Comprehensive coverage of the attitude being measured

47. निम्न में से कौन एक अच्छे संरचित अभिवृत्ति मापनी की विशेषता नहीं है ?
(A) एकाशों की स्पष्टता
(B) उच्च विश्वसनीयता व वैधता
(C) अस्पष्ट शब्द
(D) विषय वस्तु के बारे में विस्तृत व्याप्ति

48. Three components of an attitude are -
(A) Opinion, belief and knowledge
(B) Cognitive, affective and behovioral
(C) Source, message and medium
(D) Positive, negative and neutral

48. मनोवृत्ति के तीन अवयव है –
(A) राय, विश्वास और ज्ञान
(B) संज्ञानात्मक, भावात्मक और व्यवहारिक
(C) स्रोत, संदेश और माध्यम
(D) सकारात्मक, नकारात्मक और तटस्थ

49. Which of the following pair is <u>not</u> correctly matched ?

(A) Sociogram-Moreno

(B) Social distance scale-Bogards

(C) Semantic differential-Likert

(D) Cognitive dissonance-Festinger theory

49. निम्नलिखित में से कौन सा युग्म <u>सही</u> सुमेलित नहीं है ?

(A) समाज आलेख – मोरेनो

(B) सामाजिक दूरी मापनी – बोगार्ड्स

(C) अर्थ विभेद – लिकर्ट

(D) संज्ञानात्मक विसन्नादिता – फेस्टिंगर सिद्धान्त

50. Which compliance technique involves making a very large request that is likely to be refused, followed by a smaller request ?

(A) That's not all

(B) Low balling

(C) Door in the face

(D) Foot-in-the-door

50. अनुपालन की किस तकनीक में एक बड़ी माँग जिसे अस्वीकृत होना है रखकर उसके बाद छोटी माँग रखी जाती है ?

(A) यह सब कुछ नहीं है

(B) लो बालिंग

(C) बड़ी माँग बताकर छोटी माँग रखना

(D) अंगुली पकड़कर हाथ पकड़ना

*****